

# DONNEZ DES AILES À VOTRE CARRIÈRE

## ÊTRE CONSEILLER COMMERCIAL

C'est être assureur aux côtés d'une compagnie reconnue à travers le monde.

### • COMMERCIAL

Vous prospectez de nouveaux clients et développez votre portefeuille tant sur le marché des particuliers que des professionnels (TNS).

### • CONSEILLER

En qualité d'expert d'assurances de personnes et de biens, vous faites bénéficier à vos clients de solutions d'assurance et de conseils personnalisés.

### • RÉMUNÉRÉ SUR VOS PERFORMANCES

Vous bénéficiez d'un fixe, de commissions, de primes, de frais professionnels, de la participation aux bénéfices, de l'intéressement, d'une politique innovante d'actionariat et d'avantages sociaux étendus.

## Vous êtes le partenaire de vos clients



Vous voulez en savoir plus sur le réseau de conseillers commerciaux de Generali ?

Rendez-vous sur le profil LinkedIn de votre interlocuteur pour découvrir les nombreux témoignages vidéos des acteurs du Réseau Salarié de Generali France.

## RÉUSSISSONS

### ENSEMBLE !

#### • Le réseau salarié au cœur de notre stratégie

Generali est une compagnie qui croit en ses réseaux. Nos conseillers sont capables d'apporter une solution d'assurance adaptée aux besoins de nos clients ainsi que des conseils techniques de qualité. Ils ont la confiance de leurs clients.

#### • Des investissements significatifs dans le réseau salarié



Des outils digitaux innovants



De nouveaux produits d'assurance



Une rémunération stimulante



Des compétitions commerciales régulières

## ALORS, POURQUOI PAS VOUS ?

#### • Un parcours de formation complet

Vous bénéficiez d'un parcours de formation de 18 mois avec un accompagnement managérial sur le terrain.

#### • De nombreuses possibilités d'évolution

Generali vous accompagne tout au long de votre carrière à travers différentes filières valorisantes, allant de l'expertise au management.



# GENERALI, PARTENAIRE DE VIE DE SES CLIENTS

Generali est un groupe d'assurance indépendant fondé à Trieste et à Venise en 1831.

- Parmi les leaders sur le marché européen.
- Acteur majeur dans le domaine de l'assistance via notre filiale Europ Assistance.

## Un assureur multirisque

Travailler chez Generali, c'est la possibilité d'accompagner vos clients particuliers et professionnels avec **une gamme étendue de produits d'assurance** : assurance vie, épargne retraite, prévoyance, assurance emprunteur, habitation, auto, etc.

## GENERALI EN FRANCE, C'EST :



**7,8 millions**  
de clients particuliers,  
professionnels et entreprises



Generali a été désigné **meilleur groupe d'assurance mondial** par le magazine Forbes en 2019



**15,5 milliards d'euros**  
de chiffre d'affaires en 2021



**+ de 1 200 conseillers**  
commerciaux

## Rejoignez-nous pour découvrir un métier riche et passionnant !



**Pauline Ammari-Vaz,**  
conseillère commerciale experte.

J'ai rejoint Generali il y a 6 ans, en tant que conseillère commerciale puis conseillère commerciale experte. J'apprécie de travailler pour une compagnie solide, qui existe depuis 1831. Je bénéficie de formations régulières et je suis très bien accompagnée et encadrée. Au quotidien, j'ai vraiment le sentiment d'être utile à mes clients : l'humain est au cœur de nos relations et je veille à leur proposer des solutions adaptées pour les protéger au mieux ainsi que leurs proches. Je n'ai pas de journée type et c'est aussi ce qui fait la richesse de mon métier !



**Ludovic Togande,**  
conseiller commercial moniteur.

En tant que conseiller commercial, je suis le véritable partenaire de vie de mes clients, à qui j'apporte mon expertise en matière de protection sociale, de succession, d'épargne... Depuis 2016, je suis également moniteur : j'accompagne les nouveaux entrants pendant leurs premiers mois d'activité et j'interviens ponctuellement auprès de mes collègues afin de les aider à améliorer leurs méthodes de travail. Ce que j'aime chez Generali ? Son savoir-faire et ses valeurs : les besoins du client sont au cœur de notre métier. C'est également une compagnie qui permet à ses conseillers d'évoluer : aujourd'hui, j'ai le choix entre devenir expert ou m'orienter vers le management.

Document non-contractuel à caractère publicitaire. Les garanties peuvent donner lieu à exclusions, limitations et franchises. Pour connaître le détail, l'étendue et les conditions de garantie, reportez-vous aux dispositions générales et particulières du contrat. La souscription d'un contrat demeure soumise à nos règles d'acceptation des risques.

**Generali Vie**, Société anonyme au capital de 336 872 976 euros,  
Entreprise régie par le Code des assurances, 602 062 481 RCS Paris, Siège social : 2 rue Pillet-Will 75009 Paris.  
Société appartenant au Groupe Generali, immatriculé sur le registre italiendes groupes d'assurances sous le numéro 026.

